

**Blockchain in Korea**

**51st Phase BiK Interview Questions**

【Coinin】Topic 1

您目前担任BitMart创始人兼CEO，您是如何与区块链结缘的？能否谈谈您从工程师转型为BitMart 创始人的过程中经历了哪些阶段？

1. 如何与区块链结缘，

****我当时在看了比特币的白皮书的时候，并没有意识到区块链的这个概念，对于区块链的理解也只停留在比特币的层面，但是当我现在的合伙人我们的CPO李伟在介绍给我以太坊的白皮书之后，当读完以太坊的白皮书和还有基于以太坊网络的去中心化交易协议路印的白皮书之后，我对区块链技术才有了真正的深刻的理解，才意识到了可能存在的另一个在金融领域不同量级的革命的可能性，所以再次感谢V神和王东首先， 我从 2013 年开始接触区块链技术，****当时还没有区块链的概念，非计算机专业的朋友比较难理解它的内在机理。我是看完了比特币白皮书，才意识到它是完全基于算法的治理理念，充分贯彻了 trust in math 的思想。****看完白皮书后我很兴奋，我在学校里到处布道、宣传，想告诉每个人关于比特币的思想。****\*\*我是一个崇尚自由的人，我认为比特币能够带来金融行业新的自由。

****并在同年 6 月主导发行了 DSCOIN，一种基于莱特币的竞争币。**我当时取了一个利于网络传播的名字，中文名叫 “屌丝币”，现在百度搜索下，会发现当时人民日报也报道了。**\*

早些年我就预感区块链技术会被大规模应用，他们都不信，直到去年比特币市值涨了十几倍，概念被大量普及

****其次，我认为以比特币为代表的数字资产也有其特定的社会人文价值。****\*\*在早期的比特币购买人群中，有相当多一部分拥趸是对比特币背后的价值逻辑 ——以代码的形式来规制社会的经济的行为（Code is law），有着深刻的认知与认同。

当时国内媒体老大只有一家，墨不一做的 btc123.com。**到现在为止，我依然很感谢 btc123 帮助我在短期内学到了大量比特币相关的知识。**\*\*

我当时玩过很多交易所，也买过很多币种，比特币、莱特币、元宝币、悬赏币、狗狗币、招财币，甚至还有马勒戈币，也买过那时候的云算力，蜂巢算力，但那是个骗局。哈哈，期货始终没上。

总的来说，我买过很多东西，但是赚的最多的还是比特币和莱特币，比特币从 700 多元翻到了 8000 多元，莱特币从 8 元到了 380 元。

1. 工程师转为bitmart 创始人有那些经历早在2013年夏天，还在计算机系读大二的夏尔特因为在网上看到一篇报道：一位来自纽约的年轻人创造出了一种比特币挖矿效率极高的矿机而获得一大笔财富，从而开始了长达5年的比特币探索之旅。“因为太好奇了，我开始研究什么是比特币，什么是挖矿，在仔细研究了比特币的白皮书和代码之后。她的设计理念和游戏规则仿佛让我看到了哈耶克《货币的非国家化》在现实世界中被实现了，我被她深深地吸引了。”那是中国比特币行业划时代意义的一年，Huobi，OKCoin，元宝网相继迅速建立，一场去除中心化的颠覆式数字货币金融体系正悄然而至。就像夏尔特所说“这是一场革命，一场可能是我有生以来能见证的全球革命，我被她深深地迷住了”。 出于兴趣爱好，他和朋友一起发行了DSCoin并参与了DScoin交易平台的开发。之后，做网站、做微信公众号的系统服务搭建，并和朋友一起成立小型基金做币圈的量化交易都显得水到渠成。 2017年的比特币市场更像是大批投资人涌入后的狂欢。知乎上曾有个开放式问题：2017年你最后悔的事情是什么，得票最高的答案为“没能在年初的时候全仓买入比特币”。 经过近10年的发展，比特币的技术延伸变得非常丰富，币种也开始全面爆发，延伸出包括ETH，EOS，NEO，IOTA等多币种。他们基于从比特币区块链技术延伸的基础上，发展出了区块链技术的2.0甚至是3.0，比特币以区块链的方式再次进入夏尔特的视野。

“在与朋友的讨论中，我被推荐了以太坊，第一次接触到了智能合约和DAPP，它让我又一次对于区块链技术的飞速发展有了新的看法，我觉得技术的成熟度够了，商用场景可能马上要出现了。同时我也看到了全球对于区块链行业的关注程度。所以基于区块链行业的发展步伐，认知程度以及我自己的能力水平，我觉得这是一个对的时间去切入了。”

于是夏尔特开始大范围地和业内朋友交谈，和以前的同事分享大家对于这个技术的看法。最终，于2017年11月，夏尔特联合2013年认识的老友和前辈成立了BitMart币市，交易所于今年3月15日在美国震撼上线。

BitMart币市是一个全球化综合交易平台，提供币币交易，期货合约，融资融币，场外交易和全网交易等多样化系统功能，满足各类投资者的交易需求，并且拥有长远成熟的规划。夏尔特相信BitMart币市的出现将打破以往交易平台的单一性，以其独有的优势成为第三代交易平台的佼佼者。“因为现在很多货币交易平台普遍存在不安全（盗币）隐患，产品难用，产品逻辑有问题的现象。而我们的产品非常好用，举个例子‘如果你想用ETH买ABT的话，只要一键购买ABT就可以了，不需要反复输入’，这就使得我们的用户体验非常流畅。

**能否谈谈您从工程师转型为BitMart 创始人的过程中经历了哪些阶段。**

**最初阶段算是应该是认知阶段了吧，**我是计算机程序员背景出身，我理解加密货币是从技术的角度来理解的。从 2013 年开始接触区块链技术，并在同年 6 月主导发行了 DSCOIN，一种基于莱特币的竞争币。**我当时取了一个利于网络传播的名字，中文名叫 “屌丝币”，现在百度搜索下，会发现当时人民日报也报道了。** 当时还没有区块链的概念，非计算机专业的朋友比较难理解它的内在机理。我是看完了比特币白皮书，才意识到它是完全基于算法的治理理念，充分贯彻了 trust in math 的思想。****看完白皮书后我很兴奋，我在学校里到处布道、宣传，想告诉每个人关于比特币的思想。****\*\*我是一个崇尚自由的人，我认为比特币能够带来金融行业新的自由。

****其次，我认为以比特币为代表的数字资产也有其特定的社会人文价值。****\*\*在早期的比特币购买人群中，有相当多一部分拥趸是对比特币背后的价值逻辑 ——以代码的形式来规制社会的经济的行为（Code is law），有着深刻的认知与认同。

当时国内媒体老大只有一家，墨不一做的 btc123.com。**到现在为止，我依然很感谢 btc123 帮助我在短期内学到了大量比特币相关的知识。**\*\*

我当时玩过很多交易所，也买过很多币种，比特币、莱特币、元宝币、悬赏币、狗狗币、招财币，甚至还有马勒戈币，也买过那时候的云算力，蜂巢算力，但那是个骗局。哈哈，期货始终没上。

总的来说，我买过很多东西，但是赚的最多的还是比特币和莱特币，比特币从 700 多元翻到了 8000 多元，莱特币从 8 元到了 380 元。

最后选择阶段\*\*2017 年 10 月，我在纽约收到了亚马逊美国总部的程序员的 Offer，年薪在 16 万美元。 因为家庭从小经商的缘故，我自小比较注重长期的价值与发展。

\*\*  
\*\*

****在短期的美国中产优渥的生活与长期的更具挑战与回报的创业选项中，我最终选择和小伙伴创立 BitMart。****\*\*因为我看到了数字资产在五年至十年的时间维度中，数以万倍的体量的放大，整个市场的规模与从业人士的专业程度都将有几何级地放大。

一方阶段

面，我自己从本科到研究生都是计算机背景出身，因此对于新兴科技的掌握的速度更快。在2013年我就基于莱特币网络发起了DSCOIN。而在同年参与了dscoin.org交易平台的创立和运营，在那时候就认识了很多圈内的人，包括之前比莱资本&链汇资本的合伙人曾林钏曾哥，现在万点财经的创始人同时也是bitmart早期的联合发起人丁阳，木屋资本的黄海光等等等等，这些老朋友和前辈，为我和bitmart当时的融资，公司创立，都打下了一个前置条件的基础，

此后我又在数字货币市场从事了两年的自动化套利，而在此过程中我也经历了比特币市场的两次熊牛穿越。这些都为我积累了数字资产交易平台的创立与运营的宝贵的经验，更好的做好了在行业长期浸染、创业的心理准备，也对整个行业的周期有了一个很好的认识

另一方面，自2015年起，我就长期学习、生活在美国纽约，在此期间我深入地接触了美国当地的技术与商业的社区，让我更具备了全球的视野以及后来将BitMart打造为一个立足美国、面向全球的数字资产交易平台。

从技术，市场，行业的认知层面，在我都认为有了足够的基础之后，我才决定开始了这样一次创业的

【Coinin】Topic 2

请介绍一下BitMart和它的主要业务吧。BitMart目前的进展如何？

2bitmart 主要业务，目前进展如何

【Coinin】Topic 3

当初创业时为何在区块链行业选择了交易所赛道？您如何看待交易所赛道新格局？目前，交易所领域的痛点在哪里？在众多交易所之中，BitMart如何脱颖而出？

【Coinin】Topic 4

据说BitMart主要有四个渠道可以申请上币，可以介绍一下BitMart上币的流程吗？另外，BitMart如何甄别优质的项目？

【Coinin】Topic 5

您曾讲到“资产的优质标准有很多，有些项目符合亚洲市场的胃口，有些符合美国用户的胃口，我们会做好平衡。”请您细讲一下个各个国家和地区青睐的项目区别？能否分享BitMart全球化过程中可借鉴的经验？

【Coinin】Topic 6

增量用户对于交易所的重要性是不言而喻的，BitMart如何在锁定存量用户的同时有效地获取新增用户？

【Coinin】Topic 7

传统机构迟迟在观望区块链行业，交易所应该如何更好地链接加密数字资产行业和传统金融行业、消除隔阂起到桥梁的作用呢？

【Coinin】Topic 8

BitMart最新的动向和未来的规划是什么？BitMart希望在哪些方面与中韩两国的项目或机构进行合作呢？

【Coinin】Topic 9

您作为中国区块链知名人士，必然接触过很多区块链优秀从业者。【Coinin】打造的《Blockchain in Korea》访谈节目，致力于发掘优质区块链项目和从业者，呈现中韩区块链发展实况。如果让您推荐三位访谈嘉宾，您会引荐谁呢？